

# 売上アップの黄金法則「アイデア力」で差をつける!

## ～経営のアイデアを生み出す発想法～

売上がなかなか上がらない。何をしたらいいのかわからない。いつも通りやっているのに上手くいかない。… etc.

失礼ですが、あなたの会社に特徴はありますか?他と違うところはどこですか?

今の時代、業績を上げるためには他社との差別化は絶対に必要です。そのためには「アイデア」はかせません。

「でも、アイデアなんて出てこないよ。」とおっしゃる方。アイデアを出すことは特別なことではありません。実は、あるコツさえつかめば、ウソのように新しいことが浮かんでくるのです。

アイデアを活用し、数多くの赤字企業を立て直した講師が、アイデア発想法とアイデア活用術を皆様にお伝えします。必ずご自身の経営に役立つヒントが見つかります。

### 講師



株式会社ディセンター  
代表取締役 折原 浩 氏

### 内容

- ・アイデアは誰にでも見つけることができる。
- ・発想法とは?
- ・7つの切り口でアイデアを探そう
- ・こんなアイデアが会社を立て直した。
- ・国の支援を賢く利用しよう。

大学在学中より、会社経営に携わり、卒業後、スーパーマーケットの株式会社ツルヤ(本社長野県)にて修行し、その後、流通業など数社の経営に携わる。平成14年4月に株式会社ディセンターを設立、代表取締役社長就任。現在、経営コンサルティング会社を経営するほかに、飲食フランチャイズ事業、介護事業を経営している。

自ら体験した、数回の創業と事業承継、実践経営をもとに「使える」「実践的」コンサルティングを展開する。経営者感覚を大切に、かつ理論に基づいた、わかりやすい実践指導を身上としている。また、コンサルティング領域も、イノベーション、発想法、ビジネスプラン作成、高収益事業への転換、組織論、リーダーシップ論、目標管理、創業、経営革新、事業承継等、多岐にわたる。

■開催日時： 8月31日(火) 午後6時～午後8時30分

■会場： (財)秩父地域地場産業振興センター5階経営研修室

■参加費： 無料

■主催： 平成22年度埼玉県エキスパートサポート事業連携機関

■お問合せ： 秩父商工会議所(黒澤) TEL.0494-22-4411 FAX.0494-24-8956

**セミナー参加申込書 FAX 0494-24-8956**

事業所名			
住所	〒		
電話番号		FAX	
受講者名			